

BUSINESS ANGELS  
FRANKFURTRHEINMAIN E. V.

KURZPRÄSENTATION  
Hessische Gründerförderer  
1.11.2017

# BUSINESS ANGELS

- Business Angels bieten Startups und kleinen innovativen Wachstumsunternehmen
  - Kapital,
  - Know-how,
  - Kontakte.
- BA sind Unternehmer oder aktive oder ehemalige Manager aus der Wirtschaft. BA bringen Branchen-Knowhow (z. B. IT, Energie, Life Science, Materials Science, Fintec) sowie fachspezifischen Kompetenzen (Marketing & Vertrieb, Produktion, HR, Finanzen, Strategie etc.).
- BA sind Privatinvestoren. Sie erwarten einen angemessenen Return auf ihr Investment (Risikokapital). Es ist aber mehr als ein reines Finanzinvestment.
- Unsere BA investieren meist zu mehreren, gern gemeinsam mit privaten oder staatlichen Fonds (z. B. High-Tech Gründerfonds, KfW-Startfonds, Fonds der Bundesländer).

# Business Angels FrankfurtRheinMain e.V.

- 2000 gegründet.
- Seither kontinuierlich aktiv.
- Ca. 150 Mitglieder, zu über 90% BA und Investoren.
- Wichtiger Partner: IHK Frankfurt am Main.
- Weitere Mitglieder z.B. WiFö Frankfurt, Hessen Agentur, KfW.
- Der Verein beteiligt sich nicht selbst an Startups.
- Keine Vermittlungsgebühren, nur eine Umlage von 30 € pro Team, das pitcht.
- Großer Impact trotz kleinem Team durch viel Ehrenamt.
- Weit über 20 Veranstaltungen pro Jahr.
  
- Mehr zu uns auf [www.ba-frm.de](http://www.ba-frm.de).

# Wir führen Startups und Business Angels zusammen

- Monatliche Matching-Veranstaltung mit mind. 4 Startups.
  - 800 – 900 Anfragen, über 150 qualifizierte Bewerbungen.
  - Ca. 60 Pitches, gute Finanzierungschancen, nicht nur bei uns.
  - Zusätzliche Investments unserer Mitglieder.
- 
- Eine Bewerbung – viele Business Angels
  - Alles zur Bewerbung unter „Sie suchen BA“ auf [www.ba-frm.de](http://www.ba-frm.de).

# Erfolgsfaktoren

Wichtig: Unsere Erfahrungen betreffen speziell Startups, die mit ambitionierten Konzepten schnell wachsen.

# Erfolgsfaktoren Gründerteam

- Wesentliche erfolgskritische Kompetenzen sollten vom Gründerteam abgedeckt werden (z.B. Entwicklung, Vertrieb)
- Lernfähigkeit
- Hohe Selbstmotivation und Arbeitseinsatz
- Belastbarkeit (Stress, Rückschläge)
- Personalführungskompetenz
- Idealerweise schon erste Gründungserfahrung ( auch wenn´s gescheitert ist!)

# Erfolgsfaktoren Kapitalzugang

- Verstehen, was Akteure im Kapitalmarkt erwarten
- Pitch- und Verhandlungskompetenzen
- Gute Vernetzung mit BA's/VC's/Förderprogrammen entwickeln

# Erfolgsfaktoren Produkt/Markt

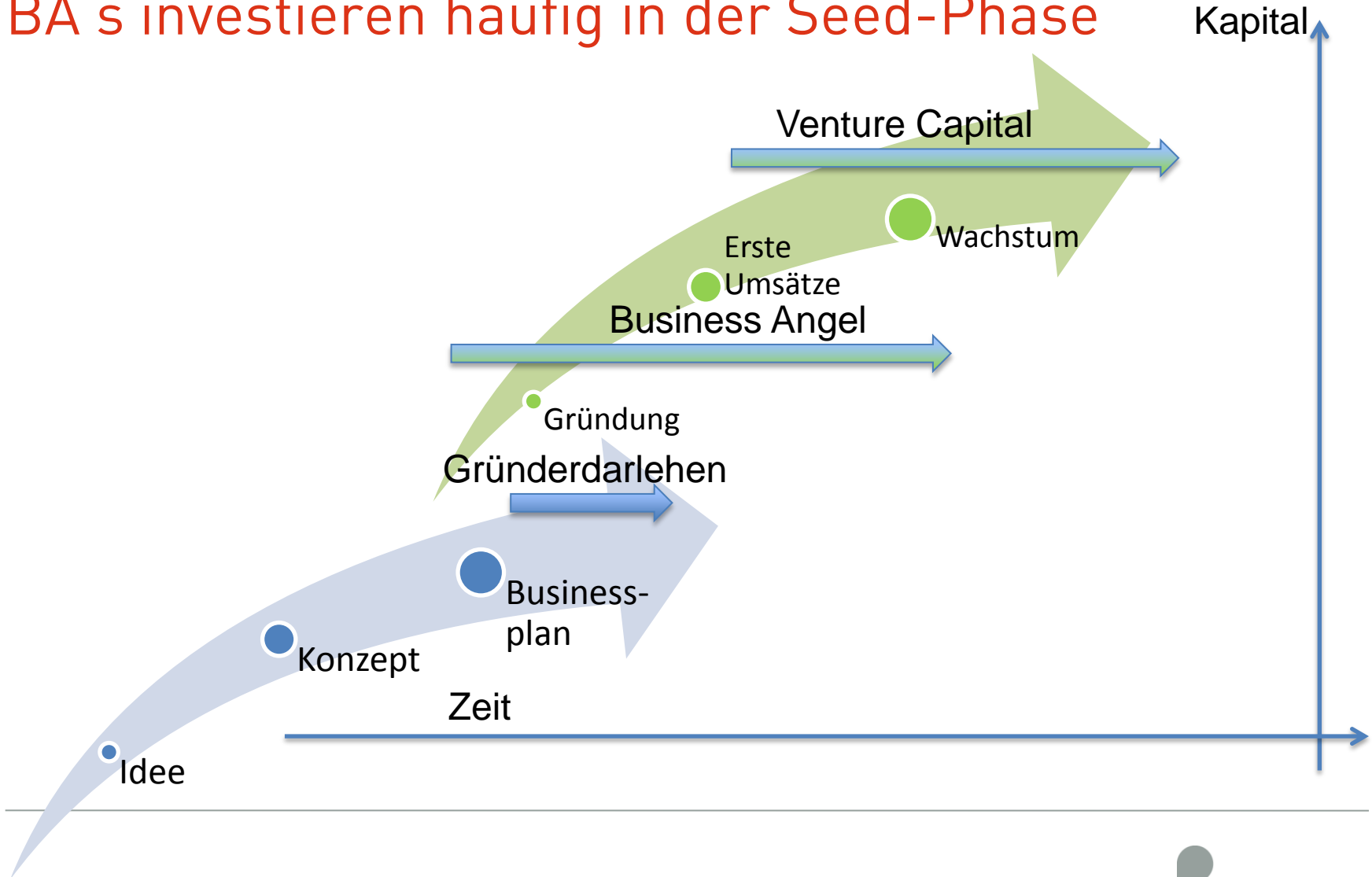
- USP
- Markt ausreichend groß und am besten auch noch wachsend
- Produkt sollte nicht zu einfach kopierbar sein
- Frühzeitig Feedback bezüglich Produkt, Preise, Vertriebswege einholen



# Erfolgsfaktoren Geschäftsmodell/Erlösmodell

- Skalierbar
- Anpassungsfähig (die Welt bleibt nicht stehen)
- Nicht nur über Preis verkaufen
- Ausbau Chancen vertikal und/oder horizontal

# BA's investieren häufig in der Seed-Phase



# Wir mobilisieren Business Angels

- Rund 150 Mitglieder, mitgliederstärkstes BA-Netzwerk in Deutschland.
- Jährlich mehr als 20 neue Mitglieder.
- Unkompliziertes Kennenlernen vor der Frage zur Mitgliedschaft.
- Wir vernetzen und qualifizieren Business Angels (u.a. Networking-Events und Kompetenzbausteine).
- Wir schaffen Gelegenheit für gemeinsame Investments.
- Alles zur Mitgliedschaft unter „Für Business Angels“ auf [www.ba-frm.de](http://www.ba-frm.de).

# Business Angels FrankfurtRheinMain e.V.

## Kernaktivitäten:

- Screening der eingereichten Business Pläne und Feedback an die Gründer, mit Einschätzung des Entwicklungsstands
- Organisation von Kontakten zwischen Gründern und Business Angels („Matching-Veranstaltungen“)
- Unterstützung von Syndizierung mehrerer Business Angels für gemeinsames Investment
- Unterstützung von branchenspezifischen Gründeraktivitäten/ Kooperation mit Gründerzentren, Inkubatoren und Akzeleratoren
- Beteiligung bei Gründerwettbewerben
- Pflege von Kontakten zu Fonds und Venture Capital-Gesellschaften, zur Unterstützung bei Folgefinanzierungen
- Schulungen von Business Angels bzgl. Vertrags-Know How, Gestaltung von Exits u.ä.
- Organisation von Erfahrungsaustausch der Business Angels untereinander

# Nehmen Sie Kontakt auf

Business Angels FrankfurtRheinMain e.V.

Frank Müller (Geschäftsführung)

Börsenplatz 4, 60313 Frankfurt

Tel.: 069 / 2197 – 1591, Fax -3591

Mail: [info@ba-frm.de](mailto:info@ba-frm.de)

Web: [www.ba-frm.de](http://www.ba-frm.de)